

Praktikum für Studierende – Junior Consultant Sales (m/w/d)

Du kannst mehr als nur nett schauen und hallo sagen? Bei uns kannst du echte Erfahrung sammeln und dir einzigartige Berufschancen eröffnen. Der Neckar Hub ist ein Zentrum für Innovation, junge Unternehmen und erfahrene Freelancer direkt an der Neckarbrücke in Tübingen.

Was wir dir bieten:

- Mach' dir dein eigenes Gehalt: Provisionsbasis
- Finde die ideale Lösung für Startups und Freelancer in Coworking-Atmosphäre
- Erfahrungen in allen Sales-Bereichen: Akquise, Präsentation/Angebotserstellung, Kommunikation, Cross-Sales, Verhandlung, Projektmanagement & Controlling
- Null Langeweile bei der Zusammenarbeit mit dynamischen Startups
- Aufstiegschancen und wachsende Verantwortung

Was du mitbringst:

- Eine Immatrikulation
- Selbstständige, proaktive Arbeitsweise
- Zuverlässigkeit, Flexibilität und Commitment
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Interesse an der Startup-Szene

Was dich erwartet:

- Eine eigenständige Verwirklichung von Ideen, die das Unternehmen voranbringen
- Mitgestaltung der internen Sales-Prozesse und Ausweitung auf weitere Standorte
- Repräsentation auf externen Events
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- (Wirklich) flache Hierarchien

Haben wir dein Interesse geweckt? Wir freuen uns über deine Bewerbung!

Gerne auch an job@neckar-hub.com

Dein Ansprechpartner ist Nico Andel